

Conclusies Marktconsultatie Duurzaam Wagenpark

1. Hoe kan het aanbesteden voor het vervangen naar een duurzaam (zero emissie) wagenpark het beste in de markt worden uitgezet? - Per soort voertuig een perceel opnemen in de aanbesteding (personenauto's – pick-ups – combo's – bestelbussen) of als één perceel uitzetten? - Hoe kunnen de percelen het beste gespecificeerd worden: functioneel of in detail? En waarom?
a. De meeste geconsulteerden adviseren op te delen in percelen omdat er weinig leveranciers zijn die alle gevraagde wagens en toebehoren kunnen leveren. Een enkeling adviseert één perceel, maar het is afhankelijk van de wens van de opdrachtgever: werken met één of meerdere leveranciers. Wellicht personenauto's scheiden van bakwagens en laadpalen. b. Dit is afhankelijk van de eisen/wensen van de opdrachtgever. De opdrachtgever moet goed omschrijven wat hij wil bereiken en waarom. Onderzoek of je de inschrijver ruimte voor ideeën en creativiteit wil geven. Ook de eisen van de wagens moeten duidelijk zijn (laadvermogen, actieradius, aanhangwagengewicht, afmetingen laadruimte, aantal passagiers).
2. Welke (beleidsmatige) randvoorwaarden moeten minimaal duidelijk zijn bij aanvang van een aanbesteding?
- Of het werk met elektrische wagens kan worden uitgevoerd zonder beperkingen of welke beperkingen acceptabel zijn - Of de huidige situatie moet blijven bestaan of juist moet worden losgelaten - Of er meer gestandaardiseerd kan worden in het wagenpark - Wellicht kunnen mens en materieel gescheiden worden in het transport - De omvang van de opdracht: aantal voertuigen - Beschrijving hoe inschrijvers zich zouden kunnen onderscheiden van anderen - Duidelijke planning - De looptijd van de overeenkomst - Wens voor lease of koop - Gunningscriteria en methodiek - Eventuele overname huidig wagenpark - Tijd voor het beantwoorden van vragen omdat er soms specialisten geraadpleegd moeten worden - Wijze van beoordeling - Waterstof optie - Wens/eis certificaat duurzaam ondernemen leverancier - De wijze van onderhoud elektrische voertuigen: dit is specialistisch werk
3. Wat is uw visie t.a.v. de dienstverlening: één partij voor de volledige keten van aanschaf voertuigen tot en met installatie en beheer laadpalen, of werken met afzonderlijke ketenpartners?
Het algemene advies is de voertuigen los aan te besteden van de laadpalen en installatie i.v.m. benodigde expertise.
4. Welke voordelen en nadelen biedt leasen in plaats van kopen?
Het gros van de geconsulteerden adviseert kopen voor de opdrachtgever omdat dit vaak voordeliger is. Leasen biedt zekerheid in onderhoud, reparaties en schades maar tussentijds opzeggen is bijvoorbeeld erg duur en het geeft verlies van keuze en flexibiliteit in het wagenpark. Eventueel kan kopen gecombineerd worden met lease, zoals in het onderhoud. Operational lease zonder funding is een optie (met eigen geld leasen) i.v.m. geen rente. Laadpalen kunnen ook leased worden.

5. Welke gunningscriteria is voor de uitvraag van opdrachtgever Hoorn volgens u positief onderscheidend t.o.v. het huidige aanbod in de markt en waarom?
- Co2 prestatieladder leverancier - MVO doelstellingen - ISO normering - Total Cost of Ownership. Dit wordt bepaald door garanties, levertijden, duurzaamheid, service etc. - Praktijktest om gebruiksgemak, ergonomie en rijgedrag te toetsen, betrek gebruikers bij aanschaf - Creativiteit inschrijver bij het invullen van de behoefte van de opdrachtgever - Advies en plan verduurzaming wagenpark opdrachtgever - Op- en inbouw en bestickering - Gecertificeerd voor onderhoud elektrische voertuigen en accupakketten - Kennis van waterstof auto's - Beschrijving loadmanagement voor laadpalen. Onderzoek welke typen laadpalen nodig zijn voor welke voertuigen (AC voor minder zware voertuigen en DC voor zware voertuigen).
6. Welke onderdelen mist u of vindt u onduidelijk in de beschrijving van onze situatie of onze vragen? Zo ja, welke onderdelen of onduidelijkheden zijn dat?
- De functionele eisen van voertuigen voor gladheidsbestrijding (laadvermogen, laadbaklengte, actieradius) - Trekgewichten voertuigen - Duidelijk overzicht voertuigen en kilometrage - Aantal locaties van waaruit gewerkt wordt - Onderhoudswensen - Doel van inzet van de verschillende wagens en werkzaamheden - De beoordelingsmethode
7. Is het mogelijk om een voertuig om te bouwen tot een elektrisch voertuig? Zo ja, waar moet dit voertuig aan voldoen om te kunnen worden omgebouwd?
Alle geconsulteerden raden dit af i.v.m.: - Inefficiëntie - Complexiteit - Hoge kosten - Onbetrouwbaarheid voertuig - Vervallen van garanties De aanschaf van een nieuw elektrisch voertuig is goedkoper.
8. Welke (toekomstige) mogelijkheden zijn er voor het verwisselen van accu's? Welke ontwikkelingen zijn er met betrekking tot eigenaarschap van de accu?
Er zijn ontwikkelingen om lege accu's of waterstofcellen te verwisselen. Er zijn nog onduidelijkheden over wie wanneer eigenaar is of wordt van de accu. Er zijn weinig tot geen wissellocaties. Op korte termijn geen duidelijkheid. Voor de opdrachtgever is dit waarschijnlijk geen optie i.v.m. laag kilometrage en laadfrequentie.

9. Welke Battery Electric Vehicle (BEV) of Plug in Hybrid (PHEV) zijn in 2023-2025 leverbaar en in uw ogen geschikt voor de in Bijlage - Overzicht Voertuigen beschreven werkzaamheden. Graag onderstaande punten per voertuig aangeven: • Accucapaciteit • Laadsnelheid (1 fase of 3 fase) • Snelladen mogelijk • Range in KM • Trekgewicht
Brochures van verschillende voertuigen ontvangen waaruit inspiratie kan worden opgedaan.
10. Welke milieuvriendelijke brandstof adviseert u per type voertuig en functie? Onderbouw SVP. - De meeste geconsulteerden adviseren elektrische personenauto's en voor de zwaardere voertuigen HVO - Waterstof is volgens sommigen de toekomst. Hier zijn de meningen over verdeeld. Enerzijds adviseert men waterstof voor zwaardere voertuigen, anderzijds zijn er verwachtingen voor personenauto's op waterstof op korte termijn. - Er zijn leveranciers die alle voertuigen 100% elektrisch kunnen leveren
11. Wat is uw advies betreffende het eventueel aanleggen van snellaadstations op eigen terrein? Onderbouw SVP Afhankelijk van de laadbehoefte moet duidelijk worden voor de opdrachtgever of een snellader noodzakelijk is. Hier wisselt het advies van wel doen i.v.m. de omvang van het wagenpark en de bevordering van de inzet van de voertuigen naar niet doen i.v.m. lage kilometrages en genoeg tijd tot opladen buiten werktijd. Daarbij zijn snelladers prijzig. Als er wel voor wordt gekozen dan moet er rekening worden gehouden met de transportcapaciteit die nodig is. Dit moet gecontracteerd worden bij de netbeheerder. Alternatieven zijn een stationaire batterij of gebruik van snellaadstations in de buurt.
12. Welke partij (opdrachtgever of opdrachtnemer) moet in uw ogen het onderhoud aan de duurzame voertuigen uitvoeren? Welke rol kan onze eigen garage nemen? Onderbouw SVP. Regulier onderhoud zoals banden of ruitenwisserbladen verwisselen kan opdrachtgever zelf blijven uitvoeren. Software updates en specifiek onderhoud moeten bij de opdrachtnemer worden uitgevoerd, ook i.v.m. hoog voltage. Voor volledig elektrische voertuigen zijn de mogelijkheden voor de eigen garage beperkt. Als de opdrachtgever dit in eigen garage wil blijven doen dan betekent dit een investering in opleiding en certificering van de monteurs, gereedschap en werkplaatsinrichting.
13. Ziet u kansen om met smart charging het energiegebruik te optimaliseren? Zo ja, hoe? De mogelijkheden zijn er zeker maar het advies is om goed te onderzoeken of dit voor de opdrachtgever nodig is. Er zal daarom een laadstrategie moeten worden bepaald.

14. Bidirectioneel laden kan helpen opgeslagen energie in voertuigen terug te leveren aan het gebouw of andere voertuigen. Is het in uw ogen nuttig ons hier in te verdiepen? Onderbouw SVP.

Veel voertuigen zijn hier nog niet voor uitgerust. Onderzoek eerst de laadbehoefte en de locatie(s), en de noodzaak hiervoor. De voertuigen worden net als het gebouw overdag gebruikt, dus dan is er geen voordeel aan. Op dit moment zijn de mogelijkheden beperkt maar naar verwachting zal dit in de toekomst wel gaan toenemen. Blijf de ontwikkelingen volgen. Een alternatief is eventueel een thuisbatterij.

15. Heeft u andere tips en adviezen ter voorbereiding op de aanbesteding?

- Kies voor minimaal 2 vragenrondes met voldoende tijd tot reageren i.v.m. raadplegen specialisten.
- Laat ruimte voor creativiteit van de inschrijver.
- Kies per categorie voor 2 of 3 representatieve leverbare modellen. Inschrijvers moeten goed vergelijkbaar zijn.
- Betrek zero emissie specialisten bij deze aanbesteding om de behoefte en wensen duidelijk te maken.
- Houdt rekening met lange levertijden, leveranciers kunnen hier geen garantie op geven. Eventueel kan hier een overmachtsclausule voor worden opgenomen.
- Bekijk de mogelijkheid of de huidige voertuigen via opdrachtnemer ingeruild kunnen worden.
- Vraag informatie op bij andere opdrachtgevers die een dergelijke aanbesteding hebben gedaan (bijvoorbeeld Zaandam en Kennemerland).
- Beschrijf het onderhoudsplan, vervangend vervoer opties en service.
- Kies voor AB segment i.p.v. A segment personenauto's.
- Er is een gedragsverandering nodig bij de gebruikers van de nieuwe overtuigen (tijdig laden, afspraken maken hierover).
- Overbrugging van een periode kan via lease (bijvoorbeeld i.v.m. lange levertijden).
- Verminder het maatwerk en onderzoek welke grootte van de wagens noodzakelijk is.
- Maak duidelijke afspraken over de te betalen prijs van de auto. Er kan enorm veel verschil zitten in de prijs op het moment van bestellen en leveren.